اهرم‌های مالی، نوسان و زیان سرمایه‌گذاران خرد را تشدید کرده‌اند

بازی با ابزارهای پرریسک در بازارهای جهانی

دنیای اقتصاد ـ گروه اقتصاد بین‌الملل: بورس کره‌جنوبی در ماه‌های اخیر نمونه‌ای روشن از خطرات ابزارهای مالی جدید ارائه کرده است. شاخص اصلی این بازار در شش ماه نخست سال دو برابر شد، اما در اواخر ژوئیه سقوط شدیدی را تجربه کرد. خرید گسترده سرمایه‌گذاران خرد از صندوق‌های قابل معامله مبتنی بر سهام منفرد و استفاده از اهرم مالی، هم به صعود سریع بازار کمک کرد و هم هنگام سقوط، شدت نوسان‌ها را افزایش داد. این صندوق‌ها عمدتا عملکرد دو شرکت بزرگ کره‌جنوبی، سامسونگ و اس کی هاینیکس، را دنبال می‌کردند و با استفاده از ابزارهای مشتقه، امکان کسب سود و زیان چند برابری را برای سرمایه‌گذاران فراهم می‌کردند. در زمان افت بازار، کاهش ارزش دارایی‌ها باعث شد برخی سرمایه‌گذاران نتوانند تعهدات خود را تامین کنند و مجبور به فروش دارایی شوند. همین فروش‌ها فشار بیشتری بر قیمت‌ها وارد کرد و دامنه زیان را افزایش داد.

از نگاه فایننشال تایمز، ماجرای کره‌جنوبی را نمی‌توان یک اتفاق استثنایی دانست. گسترش ابزارهای پیچیده در کنار حضور گسترده سرمایه‌گذاران خرد، می‌تواند نوسان‌های بازار را تشدید کند. مشکل اصلی این است که بسیاری از خریداران، سازوکار این محصولات و تفاوت آنها با سرمایه‌گذاری عادی را به‌خوبی نمی‌شناسند. در نتیجه، محصولی که در ظاهر ساده به نظر می‌رسد، ممکن است در زمان افت بازار زیان بسیار بیشتری ایجاد کند.

صندوق‌های قابل معامله در ابتدا ابزارهایی ساده و کم‌هزینه بودند که به سرمایه‌گذاران اجازه می‌داد با خرید یک واحد، در مجموعه‌ای متنوع از سهام، اوراق یا کالاها سرمایه‌گذاری کنند. ارزش این صندوق‌ها در جهان اکنون از ۲۲ تریلیون دلار فراتر رفته است. بخش بزرگی از آنها همچنان با هزینه پایین و با هدف سرمایه‌گذاری بلندمدت فعالیت می‌کنند و برای سرمایه‌گذاران خرد، راهی آسان برای دسترسی به بازارهای مالی هستند.

اما در سال‌های اخیر، شرکت‌های سرمایه‌گذاری محصولات پیچیده‌تری را به این بازار وارد کرده‌اند. برخی صندوق‌ها به جای دنبال کردن مجموعه‌ای متنوع از دارایی‌ها، فقط یک سهم را دنبال می‌کنند و با استفاده از اهرم، تغییرات قیمت آن را چند برابر می‌کنند. گروه دیگری نیز از کاهش قیمت یک سهم سود می‌برند. در نتیجه، سرمایه‌گذار می‌تواند در صورت حرکت بازار در جهت پیش‌بینی‌شده سود زیادی به دست آورد، اما در صورت حرکت خلاف انتظار، با زیان سنگینی روبه‌رو شود.

نوسان در کمین سرمایه‌گذار

مساله فقط احتمال زیان بیشتر نیست. برخی از این صندوق‌ها هر روز عملکرد خود را تسویه و دوباره تنظیم می‌کنند. بنابراین، نتیجه سرمایه‌گذاری در دوره‌های طولانی لزوما برابر با چند برابر شدن تغییر قیمت سهم پایه نیست. هرچه نوسان سهم بیشتر باشد، این تفاوت می‌تواند شدیدتر شود. به همین دلیل، محصولی که برای معامله کوتاه‌مدت طراحی شده، ممکن است برای نگهداری بلندمدت انتخاب مناسبی نباشد.

رونق این ابزارها نیز نشان می‌دهد تقاضا برای سرمایه‌گذاری‌های پرریسک در میان سرمایه‌گذاران خرد افزایش یافته است. تنها در سال جاری بیش از هزار صندوق جدید در جهان راه‌اندازی شده که نزدیک به یک‌چهارم آنها از نوع صندوق‌های اهرمی تک‌سهمی بوده‌اند. همزمان، بازارهایی مانند ارزهای دیجیتال، قراردادهای بسیار کوتاه‌مدت و ابزارهای پیش‌بینی نیز در حال گسترش هستند. مرز میان سرمایه‌گذاری و رفتارهای شبیه قمار در برخی از این محصولات هر روز کمرنگ‌تر می‌شود.

در چنین شرایطی، مسوولیت فقط بر دوش سرمایه‌گذار نیست. نهادهای ناظر نیز باید مطمئن شوند خطرهای این محصولات به‌روشنی به خریداران توضیح داده می‌شود. کره‌جنوبی پس از نوسان‌های اخیر، خریداران صندوق‌های تک‌سهمی را ملزم کرده است پیش از خرید، دوره‌های آموزشی مشخصی را بگذرانند. این اقدام می‌تواند نمونه‌ای برای دیگر بازارها باشد؛ به‌ویژه کشورهایی که حضور سرمایه‌گذاران خرد در آنها رو به افزایش است. آموزش مالی بهتر و شفافیت بیشتر درباره هزینه‌ها، نحوه محاسبه سود و زیان و خطرهای اهرم می‌تواند از تصمیم‌های هیجانی جلوگیری کند. سرمایه‌گذار باید بداند که اهرم فقط سود احتمالی را بیشتر نمی‌کند، بلکه زیان را نیز چند برابر می‌کند. همچنین لازم است مشخص شود یک صندوق برای سرمایه‌گذاری بلندمدت طراحی شده یا صرفا برای معاملات کوتاه‌مدت مناسب است.

نگرانی مهم‌تر برای نهادهای ناظر، فقط زیان افراد نیست. اگر استفاده از اهرم در بخش بزرگی از بازار افزایش یابد، فروش‌های اجباری می‌تواند نوسان‌ها را به سایر دارایی‌ها نیز منتقل کند. در بازاری که سرمایه‌گذاران خرد سهم بالایی دارند، چنین روندی می‌تواند سرعت سقوط قیمت‌ها را بیشتر کند و حتی فشارهایی بر کارگزاری‌ها و دیگر بخش‌های مالی ایجاد کند. درس کره‌جنوبی برای سایر بازارها روشن است؛ نوآوری مالی به خودی خود مشکل نیست، اما محصول پیچیده‌ای که با اهرم بالا در اختیار سرمایه‌گذار ناآشنا قرار می‌گیرد، می‌تواند خطرات تازه‌ای ایجاد کند. توسعه بازارهای مالی زمانی پایدار خواهد بود که سرمایه‌گذاران بدانند چه چیزی می‌خرند و نهادهای ناظر نیز پیش از تبدیل شدن نوسان‌های کوچک به بحران، خطرهای انباشته را شناسایی کنند.

در یک سال گذشته صورت گرفت

بانک دی؛ انتخاب مدیران صنایع

فعالیت‌های بانک دی طی حدود ۱۸ ماه گذشته که نشانه راهبرد مشخص این بانک در توسعه سهم بازار است، نشان می‌دهد بانک دی از ارائه‌دهنده خدمات بانکی متعارف، در حال تبدیل شدن به شریک مالی برای صنایع بزرگ است. به گزارش روابط عمومی بانک دی، استراتژی بانک دی در توسعه همکاری با صنایع فولادی و پتروشیمی، صرفا برنامه‌ای برای افزایش منابع یا جذب مشتریان حقوقی نیست. این بانک، در تلاش برای ارتقای جایگاه برند خود در بخشی از اقتصاد است که اعتبار، تخصص و سرعت تصمیم‌گیری، مهم‌تر از گستردگی شبکه شعب است. تحرکات بانک دی طی حدود ۱۸ ماه گذشته را می‌توان نشانه اجرای یک راهبرد مشخص دانست. از توسعه همکاری با شرکت‌های فعال در حوزه فولاد، نفت، پتروشیمی و خودرو گرفته تا حضور مستمر مدیران ارشد در قطب‌های صنعتی کشور، همگی از این هدف مشترک خبر می‌دهند که بانک دی از ارائه‌دهنده خدمات بانکی متعارف، در حال تبدیل شدن به شریک مالی برای صنایع بزرگ است. این راهبرد با امضای تفاهم‌نامه همکاری با شرکت صبا فولاد خلیج فارس، وارد مرحله تازه‌ای شده است.

چرا فولاد و پتروشیمی؟

صنایع فولادی و پتروشیمی در شمار مهم‌ترین پیشران‌های اقتصاد ایران قرار دارند و به‌دلیل حجم سرمایه‌گذاری، گردش مالی، صادرات و گستردگی زنجیره تامین، همواره از اصلی‌ترین مشتریان بانکداری شرکتی بوده‌اند. طبق گزارش انجمن جهانی فولاد (World Steel Association)، ایران در سال ۲۰۲۵، با وجود تنگناها و بحران‌ها، با تولید ۳۲ میلیون تن فولاد خام، همچنان در جمع ۱۰ تولیدکننده بزرگ فولاد جهان قرار گرفت. این صنعت، صرفا مجموعه‌ای از کارخانه‌های تولیدی نیست و شبکه گسترده پیمانکاران، تامین‌کنندگان مواد اولیه، شرکت‌های حمل‌ونقل، صادرکنندگان و پروژه‌های توسعه‌ای را شامل می‌شود که هرکدام به خدمات متنوع مالی نیاز دارند. از این رو، رقابت بانک‌ها برای حضور در این بخش، فراتر از جذب مشتری، رقابت برای ورود به زنجیره روابط مالی است که می‌تواند سال‌ها برای بانک، ارزش‌آفرینی کند.

از جذب مشتری تا ورود به زنجیره ارزش

یکی از تفاوت‌های رویکرد جدید بانک دی با الگوی سنتی بانکداری، همین تغییر نگاه است. هدف اصلی

در بانکداری کلاسیک، جذب منابع و پرداخت تسهیلات است، اما در بانکداری شرکتی، بانک تلاش می‌کند بخشی از چرخه مالی بنگاه اقتصادی شود.

اگر یک مجتمع فولادی، بانکی را به‌عنوان شریک مالی انتخاب کند، دامنه همکاری به افتتاح حساب محدود نمی‌شود. پرداخت حقوق کارکنان، خدمات تعهدی، ضمانت‌نامه‌ها، تامین مالی سرمایه در گردش، ابزارهای اعتباری، مدیریت نقدینگی و حتی خدمات مالی شرکت‌های وابسته نیز به این همکاری گره می‌خورد. بنابراین، یک مشتری صنعتی، خودش یک اکوسیستم مالی است. در این راستا، تفاهم‌نامه اخیر بانک دی با صبا فولاد خلیج فارس، حلقه‌ای از یک راهبرد بزرگ‌تر است که طی ماه‌های گذشته با توسعه همکاری در صنایع نفت، پتروشیمی و خودرو دنبال شده است.

اعتبار؛ مهم‌تر از نقدینگی

اقتصاد ایران طی سال‌های اخیر بیش از هر زمان دیگری با محدودیت نقدینگی مواجه بوده است. در این فضا، بسیاری از بنگاه‌های بزرگ، بیش از تسهیلات سنتی به ابزارهایی احتیاج دارند که جریان تولید را بدون فشار مضاعف بر منابع نقد، حفظ کند.

تمرکز بانک دی بر ابزارهایی مانند اوراق گام، برات کارت و خدمات تعهدی، در همین زمینه قابل تحلیل است. این ابزارها، به‌ویژه برای صنایع بزرگ، نقش پل میان تولید و تامین مالی را ایفا می‌کنند که وقفه در زنجیره تولید را کاهش می‌دهد.

نکته قابل توجه آن است که مدیریت بانک دی، توسعه این ابزارها را صرفا به عرضه یک محصول جدید محدود نکرده و بر طراحی راهکارهای متناسب با نیاز هر بنگاه اقتصادی تاکید دارد. این رویکرد، یکی از ویژگی‌های بانکداری شرکتی مدرن است. در اینجا نسخه واحد برای همه مشتریان، جای خود را به طراحی خدمات اختصاصی می‌دهد.

از میز مدیریت تا کف کارخانه

یکی دیگر از نشانه‌های تغییر رویکرد بانک دی، افزایش حضور میدانی مدیران ارشد در قطب‌های صنعتی است. سفر رئیس و اعضای هیات‌مدیره به استان‌های قزوین، زنجان و آذربایجان شرقی، مذاکره با شرکت‌هایی مانند چرخشگر، مجتمع فولاد ظفر بناب، همتازموتور و یوزسیکلت و نیز افتتاح باجه خدمت در مجتمع فولاد ظفر بناب، بیش از آنکه دیدارهای تشریفاتی باشند، بیانگر تلاش بانک برای حضور مستقیم در زیست‌بوم تولید است. در تجربه بانک‌های بزرگ دنیا نیز توسعه بانکداری شرکتی معمولا از همین نقطه آغاز می‌شود. بانک‌هایی مانند HSBC بریتانیا، بخش مهمی از خدمات را بر مدیریت نقدینگی، تامین مالی تجارت، زنجیره تامین و ابزارهای تعهدی برای شرکت‌های بزرگ متمرکز کرده‌اند.

بازسازی تصویر برند؛ از روایت تا واقعیت

تغییر تدریجی روایت پیرامون بانک دی، یکی از مهم‌ترین اتفاقات دوره جدید مدیریت بانک است. در حدود یک سال و نیم گذشته، بخش قابل توجهی از اخبار بانک، به‌جای تمرکز بر موضوعات رایج، حول توسعه بانکداری شرکتی، همکاری با صنایع بزرگ، گسترش ابزارهای نوین مالی و حضور در قطب‌های تولیدی شکل گرفته است.

این تغییر، از منظر برندسازی نیز اهمیت دارد. در این فضا، تصویر یک بانک، بیش از آنکه با تبلیغات ساخته شود، از تجربه مشتریان بزرگ و اعتماد بازیگران اصلی اقتصاد شکل می‌گیرد. هر تفاهم‌نامه جدید با یک شرکت بزرگ صنعتی، این پیام مستقیم را به بازار ارسال می‌کند که بانک توان پاسخگویی به نیازهای پیچیده بنگاه‌های بزرگ را دارد. با این توصیف، استراتژی بانک دی در توسعه همکاری با صنایع فولادی و پتروشیمی، صرفا برنامه‌ای برای افزایش منابع یا جذب مشتریان حقوقی نیست. این بانک، در تلاش برای ارتقای جایگاه برند خود در بخشی از اقتصاد است که اعتبار، تخصص و سرعت تصمیم‌گیری، مهم‌تر از گستردگی شبکه شعب است.

اگر تا چند سال پیش، رقابت بانک‌ها بیشتر بر سر توسعه شعب یا جذب سپرده‌های خرد تعریف می‌شد، امروز میدان رقابت به قلب صنایع مادر منتقل شده است. بانک دی با درک این تغییر می‌کوشد با تکیه بر بانکداری شرکتی، ابزارهای نوین مالی و حضور فعال در زنجیره ارزش تولید، سهم خود را از این بازار راهبردی افزایش دهد.

آگهی مناقصه عمومی
شماره ۱-۱۴۰۵/۲۵۰
شرکت ایران ترانسفو
در نظر دارد ۵۰ رول تسمه فلزی مشکی بسته بندی (زیگنود)، عرض ۱۹ میلی متر، ضخامت ۰٫۶ میلی متر طبق مشخصات فنی درج شده در اسناد مناقصه را از طریق مناقصه عمومی به پیمانکار واجدشرایط واگذار نماید. متقاضیان می توانند جهت اخذ اطلاعات بیشتر با شماره تلفن ۳۳۷۹۰۵۴۸-۰۲۴ داخلی ۲۷۵۲ از ساعت ۱۷-۹ تماس حاصل نموده و حداکثر ظرف مدت ۷ روز از تاریخ انتشار آگهی نسبت به دریافت اسناد و مشخصات کامل از طریق مراجعه به سایت www.iran-transfo.com و یا اعزام نماینده خود به‌همراه معرفی‌نامه جهت اخذ مدارک و ارائه پاسخ اقدام نمایند.
شرکت ایران ترانسفو در رد یا قبول پیشنهادات ارائه شده مختار است.
هزینه چاپ آگهی به‌عهده برنده مناقصه می‌باشد.
آدرس: زنجان- کیلومتر ۴ جاده تهران
شرکت ایران ترانسفو واحد خرید عمومی
شرکت ایران ترانسفو

آگهی مناقصه عمومی
با اخذ سپرده
نوبت اول
شرکت پالایش نفت بندرعباس سهامی عام
درخواست شماره:
RHP-7302514191-T17
موضوع آگهی:
خرید دستگاه ژنراتور هیدروژن و اکسیژن
برای کسب اطلاعات بیشتر به سایت این شرکت
WWW.BAORCO.IR مراجعه نمایید.
روابط عمومی و امور بین الملل

دنیای اقتصاد را
دریوتیوب دنبال کنید
SUBSCRIBE

آگهی مناقصه عمومی
ساخت، نصب و راه‌اندازی شل داخل کوره دوار و سرند ۳۰ تنی واحد البرز شرکت مجتمع آهک اسپندار
شرکت مجتمع آهک اسپندار (سهامی خاص) در نظر دارد سفارش ساخت، نصب و راه‌اندازی شل داخل کوره دوار و سرند ۳۰ تنی واحد البرز خود را با توضیحات کامل مندرج در پیوست شرایط اختصاصی (قرارداد) و از طریق برگزاری مناقصه عمومی به منابع و شرکت‌های دارای صلاحیت و توانایی‌های لازم واگذار نماید. متقاضیان شرکت در مناقصه می‌توانند جهت دریافت اسناد و شرایط شرکت در مناقصه از مورخ ۱۴۰۵/۰۵/۲۶ لغایت ۱۴۰۵/۰۶/۰۴ به مدت ۱۰ روز و بغیر از ایام تعطیل و پنجشنبه به واحد تدارکات کارخانه آهک البرز شرکت مجتمع آهک اسپندار به نشانی: فیروزکوه، روبروی سه راهی سمنان، جاده کارخانه سیمان فراز فیروزکوه، جنب کارخانه سیمان فراز فیروزکوه و یا به آدرس اینترنتی www.elcc.espandar.com مراجعه و اسناد و مدارک مورد نیاز جهت شرکت در مناقصه را تهیه و الزاماً پس از بازدید از محل پروژه و کسب اطلاعات کافی تا روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۵/۲۸ پیشنهادهای خود را در یک پاکت دربسته و چسب و مهر شده (حاوی سه پاکت الف، ب، ج) تا پایان وقت اداری روز شنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۶/۰۷ به دفتر مجتمع آهک اسپندار (دفتر تهران) به نشانی: تهران ـ خیابان لواسانی غربی (فرمانیه) ـ بین خیابان آریا و آقایی ـ پلاک ۱۱۴ ـ شرکت صنایع عمران اسپندار ـ طبقه اول ـ کدپستی ۱۹۳۷۷۴۴۷۵۱ ـ شرکت مجتمع آهک اسپندار تحویل نمایند. لازم به ذکر است به پیشنهادات فاقد مدارک لازم، ناقص، ناخوانا، مشروط، مخدوش و یا بدون سپرده و یا اینکه بعد از مهلت مقرر و خارج از ضوابط مشخص شده در اسناد مناقصه به دفتر شرکت تحویل داده شود، هیچگونه ترتیب اثری داده نخواهد شد. شرکت مجتمع آهک اسپندار در قبول و یا رد یک یا کلیه پیشنهادات مختار است.
شرکت مجتمع آهک اسپندار (سهامی خاص)

فراخوان شناسایی
و ارزیابی کیفی و فنی پیمانکار
شرکت سرمایه‌گذاری مسکن جنوب
شرکت سرمایه‌گذاری مسکن جنوب در نظر دارد اجرای فعالیت‌های تکمیل اسکلت بلوک E پروژه شار صدرا به متراژ حدود ۲۱۰۰۰ مترمربع توسط پیمانکاران واجد شرایط و دارای صلاحیت انجام دهد. لذا از کلیه پیمانکاران واجد شرایط دعوت می‌گردد تا در صورت تمایل حداکثر ۱۰ روز از زمان درج آگهی نسبت به ارسال نامه اعلام آمادگی و رزومه کاری خود و دریافت اسناد و ارائه پیشنهاد قیمت مربوطه به آدرس شیراز، بلوار معالی‌آباد، نبش خیابان بهاران، مجتمع اداری آرین، طبقه دوم، دبیرخانه مرکزی شرکت سرمایه‌گذاری مسکن جنوب مراجعه نمایند.

آگهی مناقصه عمومی
با اخذ سپرده
نوبت اول
شرکت پالایش نفت بندرعباس سهامی عام
درخواست شماره:
RHD- 0509008-T20
موضوع آگهی:
خرید قطعات سوئیچ‌های ۴۰۰ ولت مولد گازی
برای کسب اطلاعات بیشتر به سایت این شرکت
WWW.BAORCO.IR مراجعه نمایید.
روابط عمومی و امور بین الملل

آگهی مناقصه عمومی
با اخذ سپرده
نوبت اول
شرکت پالایش نفت بندرعباس سهامی عام
درخواست شماره:
RHP-7302505756-T28
موضوع آگهی:
ساخت یک دستگاه پمپ کامل P-17004
به روش مهندسی معکوس
برای کسب اطلاعات بیشتر به سایت این شرکت
WWW.BAORCO.IR مراجعه نمایید.
روابط عمومی و امور بین الملل

آگهی فراخوان عمومی شناسایی پیمانکار (مرحله اول)
شرکت کوثر آذربایجان
شرکت کوثر آذربایجان در نظر دارد تهیه مصالح و اجرای تاسیسات الکتریکی و مکانیکی یکی از پروژه‌های خود با مشخصات ذیل را پس از شناسایی و ارزیابی پیمانکاران واجد صلاحیت از طریق مناقصه واگذار نماید. لذا از کلیه پیمانکاران (شرکت‌های حقوقی) دارای رتبه حداقل ۴ رشته تأسیسات و تجهیزات از سازمان برنامه و بودجه کشور که دارای سابقه کاری مرتبط و شرایط و صلاحیت‌های لازم در این زمینه می‌باشند دعوت به‌عمل می‌آید نامه اعلام آمادگی خود به‌همراه رزومه کامل شرکت و دیگر مدارک و مستندات لازم برای احراز صلاحیت را به این شرکت ارسال نمایند.
-شرایط عمومی:
* دارا بودن گواهی‌نامه صلاحیت معتبر از سازمان برنامه و بودجه کشور با رتبه حداقل ۴ تأسیسات و تجهیزات
* داشتن سابقه مفید در پروژه‌های مشابه و حسن شهرت و سابقه
* دارا بودن توانمندی مالی و فنی جهت انجام عملیات موضوع فراخوان
-محل پروژه:
* تبریز - رشدیه - بلوار سروستان - روبه‌روی برج نیاوران ۳ - پروژه اطلس رشدیه تبریز (قطعه ۹۱)
-مهلت ارسال مدارک:
* تا ساعت ۱۶ روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۶/۰۴
-محل تحویل مدارک:
* تبریز، خیابان آزادی، خیابان شهید جدیری جنوبی، ساختمان کوثر، طبقه دوم، واحد دبیرخانه
-مشخصات عمومی پروژه:
*زیر بنای کل بر اساس پروانه ساختمانی: ۵۶۰۰۰ متر مربع
*کاربری پروژه: ۱۱۰ واحد مسکونی + یک طبقه تجاری
*تعداد طبقات: ۱۵ طبقه سازه‌ای (۳ طبقه پارکینگ + یک طبقه تجاری + همکف + ۱۰ طبقه مسکونی)
متقاضیان محترم می‌توانند جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره تلفن ۳۳۳۸۰۷۷۷-۰۴۱ تماس حاصل نمایند.
تذکر: ارائه مدارک و مستندات مذکور هیچ‌گونه حقی را برای متقاضیان برای شرکت در مناقصه ایجاد نخواهد کرد و شرکت کوثر آذربایجان پس از بررسی اسناد و مدارک در چارچوب ضوابط و مقررات داخلی خود از شرکت‌های واجد شرایط جهت شرکت در مناقصه دعوت به‌عمل خواهد آورد.

CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2
فراخوان عمومی مناقصه خدمات حراست و نگهبانی
شماره م ن ۴۰۵/۰۵
نوبت اول
شرکت سهامی پتروشیمی خوزستان در نظر دارد خدمات حراست و نگهبانی مجتمع خود را به شرکت‌های واجد شرایط واگذار نماید. لذا از کلیه شرکت‌های متقاضی واجد شرایط دعوت می‌گردد از تاریخ ۱۴۰۵/۰۵/۲۷ تا تاریخ ۱۴۰۵/۰۶/۰۴ جهت دریافت اسناد مناقصه به نشانی اینترنتی www.kzpc.ir قسمت تالار پتروشیمی، امور پیمان‌ها، تالار مناقصه مراجعه نمایند.
شرایط و مدارک مورد نیاز
۱- دارا بودن شرایط عمومی
۲- دارا بودن اساسنامه شرکت آگهی تأسیس و همچنین آخرین آگهی تغییرات مربوط به سهام اعضای هیأت مدیره و مدیر عامل شرکت
۳- دارا بودن گواهی صلاحیت کار از وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی سال ۱۴۰۴-۱۴۰۵ در امور نگهبانی و دارا بودن تأییدیه صلاحیت حراست وزارت نفت.
۴- ارائه فیش پرداختی به مبلغ ۵۰۰/۰۰۰ ریال بابت خرید اسناد مناقصه (شماره حساب ۶۰۱۲۰۲۷۷۰۰ بانک تجارت شعبه پتروشیمی خوزستان)
۵- تاریخ تحویل پاکات ۱۴۰۵/۰۶/۱۴ و تاریخ بازگشایی ۱۴۰۵/۰۶/۱۶ می‌باشد.
۶- توانایی تهیه و ارائه یک فقره ضمانت‌نامه مالی معتبر به میزان ۱۰/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال (ده میلیارد ریال) به عنوان سپرده شرکت در مناقصه
سایر اطلاعات و جزئیات مربوط در اسناد مناقصه آمده است.
لازم به توضیح این که پس از بررسی‌های لازم، پاکات پیشنهاد مالی متقاضیانی که واجد شرایط شناخته شده‌اند بازگشایی خواهد شد و ارسال مدارک مزبور و ارائه پیشنهاد هیچ‌گونه حقی جهت شرکت در مناقصه ایجاد نخواهد کرد.
پیشنهاددهندگان جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره ۰۶۱۵۲۱۷۰۲۴۲ تماس حاصل فرمایند.
آگهی نوبت دوم دو روز پس از آگهی نوبت اول چاپ خواهد شد و کلیه هزینه‌های چاپ آگهی نیز به‌عهده برنده مناقصه می‌باشد.
امور حقوقی و پیمان‌های شرکت پتروشیمی خوزستان
CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2 CH2=CH2